

c.2 Conseiller les clients et vendre des produits laitiers

Illustrez et expliquez, à l'aide de photos, différentes mesures de promotion de vente des produits de votre entreprise formatrice. Décrivez votre comportement face aux clients. Menez une discussion de conseils sur les questions de nutrition avec un client.

Les objectifs évaluateurs du plan de formation concernant cette compétence opérationnelle peuvent vous aider lors de la rédaction.

Qu'ai-je vécu de particulier lors de l'acquisition de cette compétence (par ex : ambiance de travail, dérangement, soutien, environnement personnel, politique, météo, etc....) ?

Mes points forts dans cette compétence opérationnelle.

Nom	Prénom	Année de formation	Date